

## PROGRAMME LYVE-IN

# Stratégie commerciale & Accélération des ventes

### LYVE-IN : Pour qui ? Pour quoi ?

-  
Un programme d'accompagnement de 4 mois,  
destiné aux projets avancés et à la jeune entreprise,  
Pour structurer son développement commercial,  
affiner sa stratégie, et booster ses ventes !

### Tout au long du programme

-  
Fonctionnement sur une promotion fixe  
de porteurs.euses de projet et/ou entrepreneur.e.s

-  
Sessions collectives thématiques :  
Stratégie commerciale, techniques de vente, marketing digital, ...

-  
Ateliers spécifiques sur-mesure,  
à définir selon les besoins des membres de la promo

-  
Sessions individuelles avec  
un.e chargé.e d'accompagnement LYVE

-  
Challenge de mise en situation commerciale  
en fin de programme

-  
Un parrain ou un marraine de promotion  
à l'écoute des accompagnés.e.s

-  
Accès à l'espace de coworking du Pôle (situé à Givors)



# PROGRAMME LYVE-IN

## Stratégie commerciale & Accélération des ventes

### Infos pratiques

-  
Un programme sur 4 mois :  
Septembre à décembre 2021

-  
Date limite pour les inscriptions :  
Mercredi 25 aout 2021

-  
Prix du programme complet :  
150€/mois x 4 mois

### Informations et inscriptions

-  
Envoyez une présentation de votre activité,  
votre business plan et autres documents existants à :  
Charles-Henri BOTTON  
Chargé d'Animation du Pôle LYVE Sud  
chbotton@lyve-lyon.com / 06 16 32 22 51

#### Pièces justificatives demandées :

- Copie pièce d'identité
- Adresse postale
- Extrait Kbis de moins de 3 mois pour les entreprises,  
sinon copie d'avis d'imposition pour les structures non créées
- Attestation Assurance Responsabilité Civile
- Adresse de facturation avec le libellé exact

